

Eventos on-line

Sectoriales

Acude a los sectores estratégicos para tu compañía en nuestros eventos on-line.

2º Semestre



20
22

Un entorno perfecto para
presentar soluciones y
servicios

Reactiva tu Networking

¿Necesitas **incentivar las ventas** de tus **soluciones** y **servicios** dirigidos a la dirección de empresas de determinados sectores?

En 2022, hemos preparado un programa de **eventos online** donde se han dado ya cita **más de 500 directivos** de empresas segmentados por sectores y perfiles directivos específicos. Ahora, **presentamos los cinco encuentros** previstos para el último trimestre del año.

En **Business+** encontrarás la mejor solución para **captar leads** de calidad y llegar a tus clientes potenciales de los sectores y departamentos clave para tu compañía.

Podrás conectar con directivos de los sectores clave para tu compañía a nivel nacional y mostrar las ventajas específicas de tus soluciones y servicios para cada sector.

Programa 2022 · Segundo Semestre

Programa de **eventos on-line sectoriales**

5

Eventos on-line



Dirigidos a los **sectores de actividad claves** de la economía.



Tour on-line

Eventos on-line

5

Dirigidos a los **sectores más importantes** de la economía, y diseñados para que conectes directamente con sus directivos.

► Gestorías y Asesoría

Digitalización para aumentar la eficiencia y la rentabilidad

» Celebrado (primer semestre)

Dirigido a: Directores generales, Directores financieros y responsables administración.

► Industria

Transformación hacia una industria más automatizada

» Celebrado (primer semestre)

Dirigido a: Directores generales, directores producción, directores industriales y jefes distribución.

► Logística y Transporte

Transformación, sostenibilidad y digitalización

» 5 de octubre, 2022

Dirigido a: Directores generales, responsables de flotas, directores de operaciones y jefes distribución.

► Sanidad, Servicios Sociales y Sociosanitarios

Transformación del sector sanitario: nuevos canales y modelos de gestión

» 26 de octubre, 2022

Dirigido a: Directores generales, directores comerciales, directores financieros, directores de TIC y sistemas y directores de Compras.

► Turismo

Retos y oportunidades en el nuevo escenario post pandemia

» 27 de octubre, 2022

Dirigido a: Directores generales, directores comerciales, directores financieros y directores control de gestión.

► Sector Inmobiliario y construcción

Retos para el sector de la construcción e inmobiliario

» 16 de noviembre, 2022

Dirigido a: Directores generales, directores comerciales, directores financieros, responsables proyectos, responsables administración, directores TIC y sistemas.

► Alimentación y Bebidas

Optimización de la logística y la distribución

» 23 de noviembre, 2022

Dirigido a: Directores generales, directores de distribución y directores de canales de venta.



Ahora más que nunca...

La esencia de **Business+**

Desde **Business+** ofrecemos un espacio ideado para convertirse en un punto de encuentro idóneo para el acompañamiento y asesoramiento de los directivos de las empresas, informándoles y aconsejándoles para que optimicen la gestión de sus negocios y dándoles la oportunidad de conocer qué herramientas y soluciones les ayudarán a cumplir sus objetivos.

En 2022, los retos de las empresas estarán marcados por hacer frente a la finalización de los ERTE y la necesidad de conocer los nuevos Fondos Next Generation, cuyos planes de inversión en digitalización y sostenibilidad suponen una oportunidad para aumentar su eficiencia y competitividad en la era post-covid.



Ofrecemos un espacio ideado para convertirse en un punto de encuentro idóneo para el acompañamiento y asesoramiento de los directivos.

Adelántate a tus competidores

¿Por qué participar en **Business+**?

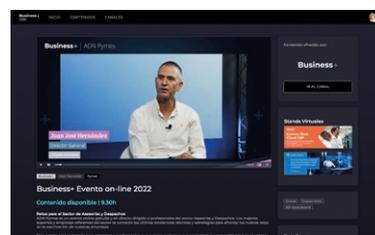
- ▶ Podrás acercar tus soluciones y servicios a directivos de empresas, segmentados según tus necesidades, para que tu acción de marketing tenga los mejores resultados.
- ▶ Llegarás a empresas de forma sectorial con capacidad de compra de servicios y soluciones que estén en pleno proceso de reactivación y desarrollo.
- ▶ Reforzarás tu imagen y harás branding en un entorno dirigido solo a directivos.
- ▶ Formarás parte de eventos con una buena reputación, reconocida por el valor de los contenidos que ofrecemos.
- ▶ Reactivarás las acciones de networking que se paralizaron con la COVID19.



Visibilidad

Realizamos diferentes acciones de marketing y comunicación, diseñadas para aumentar tu **visibilidad** y captación de leads mediante las siguientes contrapartidas en los eventos **Business+**.

- ▶ Tendrás presencia, difusión y formarás parte de las RRSS de #Business+
- ▶ Acciones de comunicación dirigidas específicamente al target del evento:
 - » Emailing a BBBD segmentada.
 - » Difusión en redes sociales en diferentes campañas.
 - » Creación MediaKit personalizado: banners, código de invitación, nota de prensa, calendario editorial rrss.
 - » Logotipo en la web del evento.
- ▶ A través de acuerdos con colaboradores, media partners y asociaciones e instituciones se realiza la difusión de las actividades, inserciones publicitarias en **medios on-line especializados** así como **entrevistas y artículos específicos**.
- ▶ Cartelería que incluye los logotipos de los patrocinadores.



El tour en cifras

Números totales

27.235

Seguidores

3.255

Me gusta

32.451

Visitas a la página

1.531.685

Impresiones hashtag

Crea tu propio patrocinio

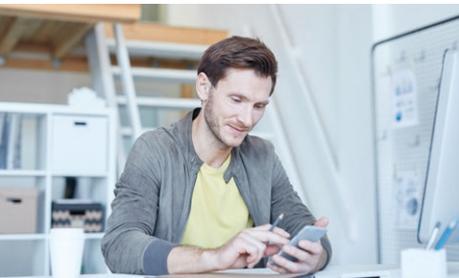
Modelos de patrocinio

Modelos de patrocinio que **cubrirán todas tus necesidades** ofreciéndote las **siguientes contrapartidas** desde 3.200€ + IVA:



Visibilidad

Reencuéntrate con **tu audiencia**



Ya confían en nosotros...



Más de 20 años en entornos b2b

¿Qué nos diferencia?

Bases de datos

Nuestra propia bbdd, perfectamente **segmentada para entornos b2b**, con más de **90.000 directivos** pudiéndose segmentar por alcance geográfico, perfil directivo o tipología de empresa.

Además de producir los contenidos o diseñar acciones b2b **te ayudamos a su difusión**. Nuestro gran diferencial en el mercado.



Red de expertos

Ofrecemos **soluciones de valor, con contenidos de expertos**.

Ponemos nuestra **red de expertos en b2b a tu servicio** para que aporten valor a tus contenidos.

Más de 300 expertos generando contenidos profesionales, para que los distintos perfiles directivos estén interesados.

Business+Eventos

**¡No dudes en
ponerte en contacto!**

¡Reserva ya tu espacio!

Para más **información, tarifas y contacto:**



Cristina Herrero

cristina.herrero@businessplus.es
Tel. 669 835 980



Puerto De Pablo

puerto.depablo@businessplus.es
Tel: 653 530 582

