Business+

PERSONAS

El papel estratégico de los departamentos de **gestión de equipos** y **personas**





20 22 **Un evento** exclusivo para directivos de **RR.HH.**

Reactiva tu Networking

Una oportunidad excelente para posicionar tus soluciones y servicios para los departamentos de Recursos Humanos de las empresas.



Una gran oportunidad para captar nuevos leads y transformarlos en clientes



Congreso Online - Mayo (Celebrado)

Impulsa tus ventas y posiciona tus servicios y soluciones para el área de RRHH de las empresas.

Un evento exclusivo para:

Directores generales y gerentes, directores de RR.HH., responsables de PRL, directores de formación y directores de retribución



















Ahora más que nunca...

La esencia de Personas Octubre 2022

En el primer semestre de 2022 los directivos de RR.HH han afrontado numerosos retos en la Gestión de Personas, En nuestro evento presencial de Octubre se buscarán soluciones y conocimientos que les ayuden a impulsar su labor:

- Digitalizando la gestión de personas y equipos.
- Planes de compensación y retribución flexible en el entorno actual.
- Nuevo escenario en la formación y aprendizaje de las personas.
- > Selección y retención del capital humano.
- ► Salud y seguridad laboral.



Nosotros les daremos las respuestas mediante contenidos profesionales de interés. Tú podrás ofrecerles tus soluciones y servicios para que cumplan sus objetivos"



4 motivos por los que participar

- Dos eventos exclusivos para directivos de Recursos Humanos, donde podrás captar su atención y ofrecer tus soluciones y servicios.
- Llegarás a empresas con capacidad de compra que buscan soluciones y servicios como los tuyos los que mejorar sus organizaciones.
- Reforzarás tu imagen de marca y podrás hacer branding en un entorno diseñado para ello.
- Además, contarás con una zona de networking y/o un stand virtual, con el que podrás presentar todas tus soluciones y servicios, y generar nuevos leads.



















Evento Presencial Madrio

La Sede. Business+ Space

Contamos con un **nuevo espacio** en el **corazón financiero de la ciudad**, una de las zonas más vibrantes de la capital.

Con una ubicación estratégica, bien comunicado con la red de transporte público y tan solo unos minutos de Nuevos Ministerios, el espacio **Meeting Place de Orense**, 34 cuenta con un auditorio con capacidad para 183 personas, una antesala de recepción y cóctel y siete salas de reuniones modulables con capacidades variables y completamente equipadas.









El **MEETING PLACE** de Orense 34 destaca por ser un espacio sostenible con un diseño polivalente y altamente equipado a nivel tecnológico. **Un espacio de vanguardia** con materiales cuidados, mobiliario funcional, perfecta acústica, climatización e iluminación que garantizan el total confort de los asistentes a nuestros eventos **Business***.

Meeting Place

Un espacio a la vanguardia de la técnica

- Parking público.
- Red de transportes.
- Estrictos estándares de accesibilidad.
- ► Zonas de carga y descarga.
- Zona de catetring y networking.
- ► Salas VIP.
- ► Política de plástico 0.
- Pantalla led.
- Completamente equipado: sonido, iluminación, vídeo, grabación, internet...

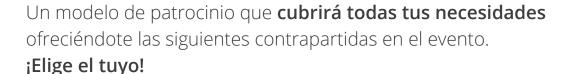


Calle Orense 34, Madrid

Contrapartidas patrocinador



Patrocinio





Acciones 360° diseñadas para captar **nuevos leads** y transformarlos en **clientes**.

Logotipo en la comunicación

Presencia de la imagen del patrocinador en toda la campaña de comunicación y en el propio evento.

Beneficio:

» Potenciar la notoriedad de imagen

Zona Networking/Espacio virtual

Puntos de información donde incluir tu documentación (folletos, vídeos, etc...) y datos de contacto de tus equipos comerciales.

Beneficio:

» Incentivar las relaciones comerciales

Ponencia en la agenda

Participación con ponencia directa, entrevista o en mesa redonda de un miembro o directivo de tu compañía.

Beneficio:

» Presentar la oferta comercial

Acceso a BBDD de inscritos

Cesión de base de datos de inscritos y asistentes. Generación de leads de valor para un retorno optimo de la inversión.

Beneficio:

» Seguimiento comercial y hacer negocio

Invitaciones a clientes

Dispondrás de **invitaciones personalizadas** en formato digital para invitar a quién tu quieras.

Beneficio:

» Fidelización e imagen

Elementos en Welcome Pack*

Incorporar material del patrocinador en el Welcome Pack para todos los asistentes. (*Sólo presencial)

Beneficio:

» Impactar en tu audiencia

Marketing y comunicación

Patrocinio Evento Online 2023

Si estás **interesado en las ediciones online** que tenemos previstas para 2023, no dudes en consultarnos.

Realizamos diferentes **acciones** de marketing y comunicación que **te dotarán de visibilidad**, ofreciéndote las siguientes **contrapartidas en los eventos on-line**

- ► Tendrás presencia, difusión y formarás parte de las RRSS
- Las acciones de comunicación están dirigidas específicamente al target del evento:
 - » Emailing a BBBD segmentada
 - » Difusión en redes sociales en diferentes campañas
 - » Creación Media Kit personalizado: banners, código de invitación, nota de prensa, calendario editorial rrss
 - » Logo en la web del evento
- A través de acuerdos con colaboradores, media partners y asociaciones e instituciones se realiza difusión de las actividades, inserciones publicitarias en medios especializados online así como entrevistas y artículos específicos.
- ► Cartelería virtual que incluye los logos de los patrocinadores
- Set de grabación de entrevistas a los diferentes expertos

Visibilidad

Reencuéntrate con tu audiencia























Modalidades

Elige la modalidad y escenografía

en la que quieres que participen los representantes de tu empresa en el evento.

Ponencias directas





Entrevistas





Paneles de expertos

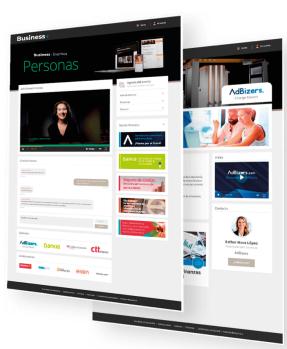




Networking virtual

Generamos espacios virtuales para que puedas hacer branding y posicionar soluciones y servicios.

- Creamos un espacio para que puedas tener interacción on-line con los asistentes.
- Damos visibilidad a tus elementos de marketing y facilitamos la conexión entre tu departamento comercial y los asistentes.





Más de 20 años en entornos b2b

¿ Qué nos diferencia?

Una **Base de Datos** propia

Perfectamente **segmentada para entornos b2b**, con más de **90.000 directivos** pudiéndose segmentar por alcance geográfico, perfil directivo o tipología de empresa.

Además de producir los contenidos o diseñar acciones para el b2b **te ayudamos a su difusión**. Nuestro gran diferencial en el mercado.





Te damos otras soluciones de valor

Ofrecemos soluciones de valor, con contenidos de expertos.

Ponemos nuestra **red de expertos a tu servicio** para que aporten valor a tus contenidos.

Más de 300 expertos que generan contenidos profesionales, para que los distintos perfiles directivos se sientan interesados.

Business+Eventos

PERSONAS

¡No dudes en ponerte en contacto!

¡Reserva ya tu espacio!

Para más información, tarifas y contacto:

Cristina Herrero

cristina.herrero@businessplus.es Tel. 669 835 980 Puerto De Pablo

puerto.depablo@businessplus.es Tel: 653 530 582

