

Eventos on-line a medida

► Por perfiles directivos



20
22

Un entorno perfecto para
**presentar soluciones y
servicios**

Reactiva tu Networking

¿Necesitas **incentivar las ventas** de tus **soluciones y servicios** dirigidos a directivos de departamentos específicos?

En 2022, hemos preparado un programa de eventos **online donde acudirán directivos de empresas segmentados por perfiles directivos específicos.**

En **Business+** encontrarás la mejor solución para **captar leads** de calidad y llegar a tus clientes potenciales de los sectores y departamentos clave para tu compañía.

Podrás conectar con los perfiles directivos clave para tu compañía a nivel nacional y mostrar las ventajas específicas de tus soluciones y servicios.

Diseñamos y creamos **eventos online a medida** donde poder dirigirte a determinados perfiles directivos y poder captar su atención, mediante nuestros contenidos de interés para directivos y nuestras soluciones de marketing.

Tour on-line

Eventos on-line a medida, segmentados por **Perfiles Funcionales**

Creamos **eventos on-line ad hoc** con contenido y convocatoria en base a tus necesidades.

Perfiles funcionales en los que nos podemos enfocar:

- ▶ Dirección General y CEO's.
- ▶ Dirección Comercial.
- ▶ Dirección de Marketing y Comunicación.
- ▶ Dirección Financiera.
- ▶ Dirección de RRHH.

Business+ Perfil Finanzas

Dirigidos a: CFO, tesoreros, gerentes de crédito y cobro y controllers.

Business+ Perfil Dirección de RRHH y Personas

Dirigidos a: Directores generales, responsables de RRHH, responsables de Formación, responsables de PRL, responsables de selección y responsables de retribución.

Business+ Perfil Marketing y Comercial

Dirigidos a: Directores de marketing, directores comerciales, directores eCommerce y directores de ventas.

¿Te apuntas?

Eventos on-line a medida **creados para compañías** con target de perfiles específicos

Te ayudamos en la generación de contenidos con temáticas de actualidad o relevancia para tu público objetivo, así como, si fuera necesario, con la búsqueda de profesionales y expertos con la fluidez y experiencia necesarias para difundir tus mensajes de forma clara y efectiva.

Marketing



olivia

Webinar Olivia: Cómo reducir la improvisación en todo nuestro proceso de venta

Comercial



B2B Safe Powering Online Trade

Cómo establecer soluciones eficaces a la gestión logística de nuestro eCommerce

Finanzas



Wolters Kluwer | CCH® Tagetik

Webinar CCH® Tagetik: Cómo transformar el área de Controlling Financiero

Finanzas



datasa
DIFERENCIA CON VALOR AÑADIDO

Cómo gestionar la caja y el circulante. Su financiación y modelos de gestión

Personas



AXA

Webinar AXA: Organizaciones comprometidas con el bienestar global del empleado: el cuidado 360°

Digitalización



ctt Express

Cómo adaptar nuestro departamento comercial a un concepto de venta híbrida

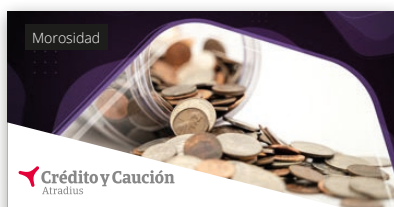
Ventas



axesor
An Experian company

Webinar Axesor: Estrategias de gestión del riesgo comercial ante la perspectiva de la recuperación

Morosidad



Crédito y Caución
Atradius

Cómo gestionar el crédito comercial y evitar la morosidad en el contexto actual

Finanzas



=exact

Webinar Exact: Cómo puede ayudar el CFO en el crecimiento del negocio

¿Te apuntas?

Finanzas



INFORMA
Business by Data

Webinar Informa: Análisis de pagos: información positiva, negativa y condiciones de pago

Ventas



ctt Express

Cómo gestionar de forma remota nuestros equipos de venta

Finanzas



datisa
DIFERENCIA CON VALOR AÑADIDO

Webinar Datisa: 3 Claves para la transformación digital financiera de tu pyme

Asesoría



intrum

Retos para el Sector de Asesorías y Despachos

Personas



AEGON

Webinar Aegon: Salud y bienestar de nuestros empleados: prioridad global ante la fatiga pandémica

Fabricación



ekon

Retos para el Sector de Fabricación Industrial

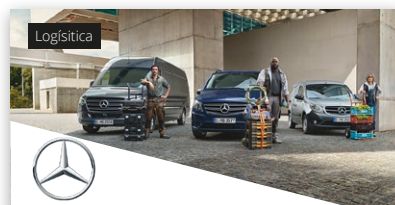
Comercio



GRENKE

Retos para el Sector de Comercio Minorista

Logística





Webinar Mercedes-Benz: Digitalización de la Movilidad y el Transporte

Logística



DARSENA

Retos para el Sector de Logística y Transporte

“Te **ayudamos** a generar contenidos y buscar expertos para **difundir tus mensajes** de forma efectiva”

Ahora más que nunca...

La esencia de **Business+**

Desde **Business+** ofrecemos un espacio ideado para convertirse en un punto de encuentro idóneo de acompañamiento y asesoramiento para los directivos. Informándoles y aconsejándoles sobre cómo optimizar la gestión de sus negocios y dándoles la oportunidad de conocer qué herramientas y soluciones les ayudarán a cumplir sus objetivos.

En 2022, los retos de las empresas y sus directivos estarán marcados por hacer frente a la finalización de los ERTE y la necesidad de conocer los nuevos Fondos Next Generation, cuyos planes de inversión en digitalización y sostenibilidad suponen una oportunidad para aumentar su eficiencia y competitividad en la era post-covid.

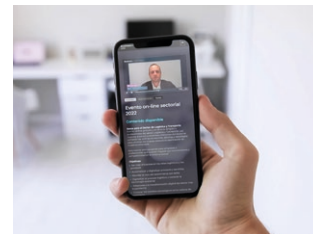


Ofrecemos un espacio ideado para convertirse en un punto de encuentro idóneo para el acompañamiento y asesoramiento de los directivos.

Adelántate a tus competidores

¿Por qué participar en **Business+**?

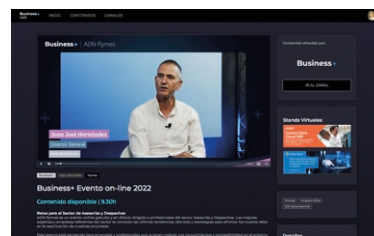
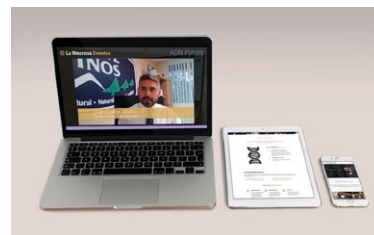
- ▶ Podrás acercar tus soluciones y servicios a directivos de sectores segmentados según tus necesidades, para que tu acción de marketing tenga los mejores resultados.
- ▶ Llegarás a empresas de forma sectorial con capacidad de compra de servicios y soluciones que estén en pleno proceso de reactivación y desarrollo.
- ▶ Reforzarás tu imagen y harás branding en un entorno dirigido solo a directivos.
- ▶ Formarás parte de eventos con una buena reputación, reconocida por el valor de los contenidos que ofrecemos.
- ▶ Reactivarás las acciones de networking que se paralizaron con la COVID19.



Visibilidad

Realizamos diferentes acciones de marketing y comunicación, diseñadas para aumentar tu **visibilidad** y captación de leads mediante las siguientes contrapartidas en los eventos **Business+**.

- ▶ Tendrás presencia, difusión y formarás parte de las RRSS de #Business+.
- ▶ Acciones de comunicación dirigidas específicamente al target del evento:
 - » Emailing a BBBD segmentada.
 - » Difusión en redes sociales en diferentes campañas.
 - » Creación MediaKit personalizado: banners, código de invitación, nota de prensa, calendario editorial rrss.
 - » Logotipo en la web del evento.
- ▶ A través de acuerdos con colaboradores, media partners y asociaciones e instituciones se realiza la difusión de las actividades, inserciones publicitarias en **medios on-line especializados** así como **entrevistas y artículos específicos**.
- ▶ Cartelería que incluye los logotipos de los patrocinadores.
- ▶ Set de grabación de entrevistas a los diferentes expertos.



El tour en cifras

Números totales

27.235
Seguidores

3.255
Me gusta

32.451
Visitas a la página

1.531.685
Impresiones hashtag

Crea tu propio patrocinio

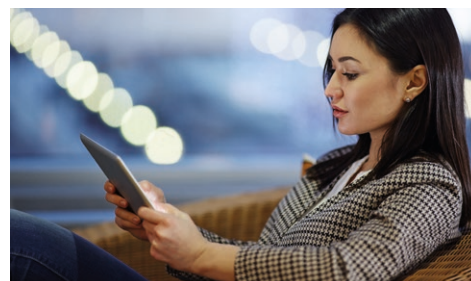
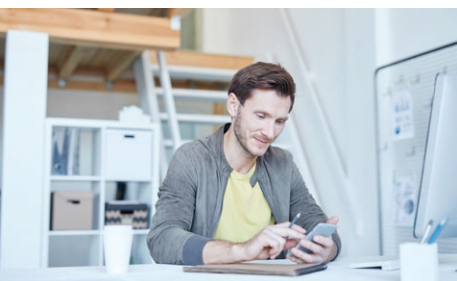
Modelos de patrocinio

Modelos de patrocinio que **cubrirán todas tus necesidades** ofreciéndote las **siguientes contrapartidas** desde 3.200€ + IVA:



Visibilidad

Reencuéntrate con tu audiencia



Ya confían en nosotros...

Crédito y Caución
Atradius

ekon

ctt
Express

IBERDROLA

cisco

Sabadell

DKV

Wolters Kluwer



sodexo
SERVICIOS DE CALIDAD DE VIDA

Fundación Estatal
PARA LA FORMACIÓN EN EL EMPLEO

arsys

NOVALUZ.
ILUMINANDO TU CAMINO

Berlitz®

INFORMA
Business by Data

GREKE
FAST // FORWARD // FINANCE

BeeDIGITAL

AEGON

sage

ESKER®

Personio
The HR Operating System

axesor
An experian. company

normadat

factorial

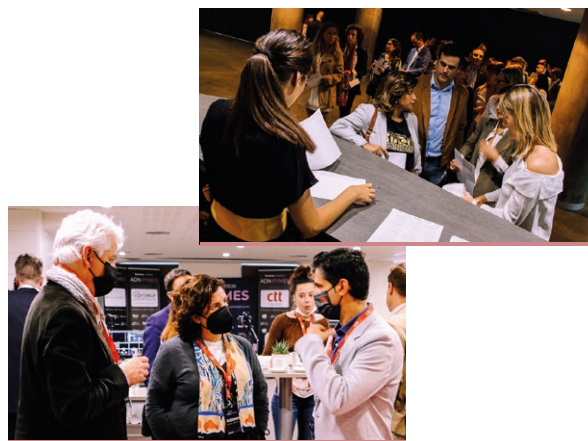
yooz
Cloud P2P Automation. Easy. Powerful. Smart.

¿Qué nos diferencia?

Bases de datos

Nuestra propia bbdd, perfectamente **segmentada para entornos b2b**, con más de **90.000 directivos** pudiéndose segmentar por alcance geográfico, perfil directivo o tipología de empresa.

Además de producir los contenidos o diseñar acciones b2b **te ayudamos a su difusión**. Nuestro gran diferencial en el mercado.



Red de expertos

Ofrecemos **soluciones de valor, con contenidos de expertos**.

Ponemos nuestra **red de expertos en b2b a tu servicio** para que aporten valor a tus contenidos.

Más de 300 expertos generando contenidos profesionales, para que los distintos perfiles directivos estén interesados.

Business+Eventos

**¡No dudes en
ponerte en contacto!**

¡Reserva ya tu espacio!

Para más **información, tarifas y contacto:**



Cristina Herrero

cristina.herrero@businessplus.es
Tel. 669 835 980



Puerto De Pablo

puerto.depablo@businessplus.es
Tel: 653 530 582

