

Business+
Eventos

VISIÓN FINANCIERA

Evento exclusivo para
CFO's y directivos
financieros

2º Semestre



20
22

Un entorno perfecto para
presentar soluciones y
servicios

Reactiva tu Networking

Una oportunidad excelente para **posicionar tus soluciones y servicios** para los departamentos financieros

En el primer semestre del año hemos celebrado el congreso Online "Visión Financiera" en el que se dieron cita más de 500 directivos con capacidad de decisión.

En el **segundo semestre**, te **presentamos la edición presencial**, que tendrá lugar en **Madrid** y que será una gran oportunidad para **captar nuevos clientes**.

Octubre 2022

Un **evento diseñado** para reactivar el networking y la interacción con los directores financieros, con el que captar **nuevos leads de medianas y grandes empresas**.

Una gran oportunidad para **captar nuevos clientes**

Congreso Madrid: Octubre

Congreso Online: Mayo
(celebrado)

▶ **Impulsa tus ventas** y posiciona tus servicios y soluciones para el área financiera de las empresas.

▶ **Un evento exclusivo para:**

Directores generales y gerentes, directores financieros, controllers, directores de tesorería, gerentes de crédito y cobro, BDM's.



Ahora más que nunca...

La esencia de **Visión Financiera 2022**

El entorno económico, nacional e internacional, está marcado por varios acontecimientos macroeconómicos que inciden directamente sobre la gestión financiera de las medianas y grandes empresas.

La **Visión Financiera** en las empresas toma una dimensión estratégica, donde aspectos macroeconómicos positivos y negativos inciden directamente en las empresas.

Seguir manteniendo los estímulos económicos desde las autoridades monetarias, el impulso de inversión que llegará en los próximos años a través de los fondos **Next Generation**, los problemas derivados de la inflación, el aumento de precios y escasez en los mercados de algunas materias primas y componentes, son algunos de los factores que inciden en la gestión económica/financiera de nuestras empresas.

Conocer cómo **optimizar la gestión de las finanzas** y **qué herramientas debemos utilizar** para dotarnos de la agilidad y eficiencia en el área financiera que requiere esta situación, serán los **principios en los que se basará nuestro evento Visión Financiera 2022**.

Nuestro evento **tratará las temáticas más interesantes** para los **directivos del área financiera** de **mediana y gran empresa**.

Ofrece tus soluciones y servicios

Los **departamentos financieros** de las empresas en este 2022, en el segundo semestre del año, **necesitan soluciones** y **servicios** con los que reactivar la inversión y les ayude a seguir creciendo.

Contenidos profesionales y networking que les **ofreceremos**:

- ▶ **Dos salas** paralelas diferenciadas **por perfil funcional** que nos darán una visión 360° de las estrategias financieras en las distintas áreas.
 - » **Sala A: La visión estratégica.**
 - » **Sala B: Revolucionando las finanzas.**
- ▶ Más una **zona de networking** donde poder conectar con tu audiencia.



Nosotros les daremos las respuestas mediante contenidos profesionales de interés. **Tú podrás ofrecerles tus soluciones** y **servicios** para que cumplan sus objetivos”

Adelántate a tus competidores

4 motivos por los que participar en Visión Financiera · Octubre 2022

- ▶ Podrás acercar tus soluciones y servicios a **directores financieros** para que tu acción de marketing tenga mejores resultados.
- ▶ Llegarás a **directivos** con capacidad de compra de servicios y soluciones que les ayuden en el proceso de reactivación y desarrollo.
- ▶ Reforzarás tu **imagen** y harás **branding** en un entorno dirigido solo a directivos en eventos de reputación probada por los contenidos que ofrecemos.
- ▶ Reactivarás las acciones de **networking** que se han visto paralizadas en los dos últimos años.



Reencuéntrate con tu audiencia



Visibilidad



Realizamos diferentes acciones de marketing y comunicación que **te dotarán de visibilidad**, ofreciéndote las siguientes **contrapartidas**”

- ▶ Tendrás **presencia**, difusión y formarás parte de las RRSS
- ▶ Las **acciones** de comunicación están **dirigidas específicamente al target** del evento:
 - » **Emailing** a BBBB segmentada.
 - » Difusión en **redes sociales** en diferentes campañas.
 - » Creación MediaKit personalizado: **banners, código de invitación, nota de prensa, calendario editorial rrss.**
 - » **Logotipo** en la web del evento.
- ▶ A través de acuerdos con colaboradores, media partners y asociaciones e instituciones se realiza **difusión de las actividades, inserciones publicitarias** en medios especializados on-line así como **entrevistas y artículos específicos.**
- ▶ **Cartelería** que incluye los **logotipos** de los patrocinadores.
- ▶ Posibilidad de **incluir material promocional** en el welcome pack del evento.



Evento Presencial Madrid

La Sede. Business+ Space

Contamos con un **nuevo espacio** en el **corazón financiero de la ciudad**, una de las zonas más vibrantes de la capital.

Con una ubicación estratégica, bien comunicado con la red de transporte público y tan solo unos minutos de Nuevos Ministerios, el espacio **Meeting Place de Orense, 34** cuenta con un auditorio con capacidad para 183 personas, una antesala de recepción y cóctel y siete salas de reuniones modulares con capacidades variables y completamente equipadas.

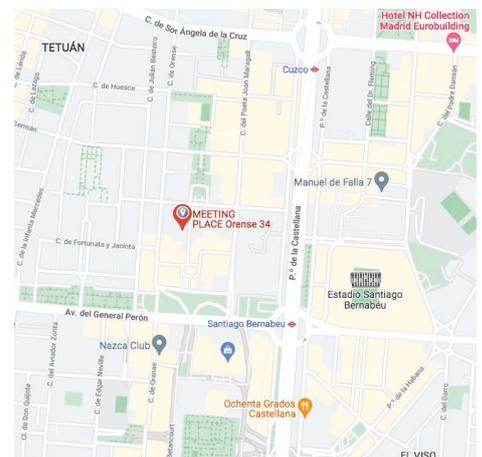


El **MEETING PLACE** de Orense 34 destaca por ser un espacio sostenible con un diseño polivalente y altamente equipado a nivel tecnológico. **Un espacio de vanguardia** con materiales cuidados, mobiliario funcional, perfecta acústica, climatización e iluminación que garantizan el total confort de los asistentes a nuestros eventos **Business+**.

Meeting Place

Un espacio a la **vanguardia de la técnica**

- ▶ Parking público.
- ▶ Red de transportes.
- ▶ Estrictos estándares de accesibilidad.
- ▶ Zonas de carga y descarga.
- ▶ Zona de catetring y networking.
- ▶ Salas VIP.
- ▶ Política de plástico 0.
- ▶ Pantalla led.
- ▶ Completamente equipado: sonido, iluminación, vídeo, grabación, internet...



Calle Orense 34, Madrid

Contrapartidas patrocinador

Patrocinio evento presencial

Un modelo de patrocinio **diseñado para** generar **nuevas oportunidades de negocio** y transformarlas en **clientes**, cubriendo **tus necesidades de marketing y branding** mediante las siguientes contrapartidas en el evento físico.

Logotipo en la comunicación

Presencia de la imagen del patrocinador en la campaña de comunicación y en el propio evento.

Beneficio:

» Imagen

Zona Networking

Posibilidades de interacción con los asistentes, en el punto de información en la zona de networking.

Beneficio:

» Relaciones comerciales

Ponencia en la agenda

Podrás participar con ponencia directa, entrevista o en **mesa redonda** de un miembro o directivo de la compañía patrocinadora.

Beneficio:

» Mensaje

Acceso a BBDD de inscritos

Cesión de base de datos de inscritos y asistentes. Generación de leads de valor para un retorno óptimo de la inversión.

Beneficio:

» Hacer negocio

Invitaciones a clientes

Disponer de **invitaciones al evento** para clientes del patrocinador.

Beneficio:

» Fideliza

Elementos en Welcome Pack

Incorporar material del patrocinador en el Welcome Pack para todos los asistentes.

Beneficio:

» Impacta

Contrapartidas patrocinador

Patrocinio evento virtual 2023

Un modelo de patrocinio **diseñado para** generar **nuevas oportunidades de negocio** y transformarlas en **clientes**, cubriendo **tus necesidades de marketing y branding** mediante las siguientes contrapartidas en el evento físico.

Logotipo en la comunicación

Presencia de la imagen del patrocinador en la campaña de comunicación y en el propio evento.

Beneficio:

» Imagen

Espacio Virtual

Posibilidades de interacción con los asistentes, en el punto de información del espacio virtual.

Beneficio:

» Relaciones comerciales

Ponencia en la agenda

Podrás participar con ponencia directa, entrevista o en **mesa redonda** de un miembro o directivo de la compañía patrocinadora.

Beneficio:

» Mensaje

Acceso a BBDD de inscritos

Cesión de base de datos de inscritos y asistentes. Generación de leads de valor para un retorno óptimo de la inversión.

Beneficio:

» Hacer negocio

Invitaciones a clientes

Disponer de **invitaciones al evento** para clientes del patrocinador.

Beneficio:

» Fideliza

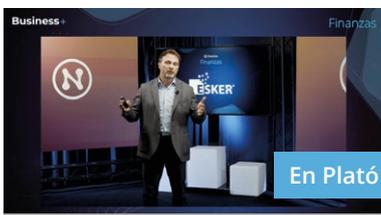
Visión Financiera

Modalidades

Elige la **modalidad** y **escenografía**

en la que quieres que participen los representantes de tu empresa en el evento.

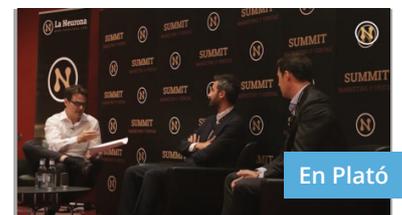
Ponencias directas



Entrevistas



Paneles de expertos



Networking virtual

Generamos **espacios virtuales** para que puedas hacer **branding** y **posicionar soluciones** y servicios.

- ▶ Creamos un espacio para que puedas **tener interacción on-line con los asistentes**.
- ▶ Damos **visibilidad a tus elementos de marketing** y facilitamos la conexión entre tu departamento comercial y los asistentes.



Más de 20 años en entornos b2b

¿Por qué Visión Financiera



Bases de datos

Nuestra **base de datos propia**, perfectamente **segmentada y cualificada para entornos b2b**, con más de **90.000 directivos** pudiéndose segmentar por alcance geográfico, perfil directivo o tipología de empresa.

Además de producir los contenidos o diseñar acciones también **te ayudamos a su difusión**. Nuestro gran diferencial en el mercado.

Red de expertos

Te damos otras **soluciones de valor**

Ponemos nuestra **red de expertos en b2b a tu servicio** para que aporten valor a tus contenidos.

Más de 300 expertos que generan contenidos profesionales, para que los distintos perfiles directivos se sientan interesados.



Experiencia

Más de 20 años como líderes en Marketing de contenidos b2b

Primero, como **Interban Network** como una de las empresas referencia del sector gracias a proyectos como Manager Business Forum o Iniciativa Pymes. Luego, con la llegada de **La Neurona**, la primera plataforma de contenidos para directivos y profesionales y finalmente, todo este recorrido nos hizo desembocar en el proyecto más ambicioso hasta la fecha, con el nacimiento de **Business+**.

Business+Eventos

Visión **Financiera**

**¡No dudes en
ponerte en contacto!**

¡Reserva ya tu espacio!

Para más **información, tarifas y contacto:**



Cristina Herrero

cristina.herrero@businessplus.es
Tel. 669 835 980



Puerto De Pablo

puerto.depablo@businessplus.es
Tel: 653 530 582

