

# eCommerce

¡Participa en el Tour de eventos 2023!

Hemos creado el **entorno perfecto**  
para ofrecer tus servicios y soluciones  
ecommerce



20  
23

Un entorno perfecto para  
**presentar soluciones** y  
**servicios eCommerce**

Reactiva tu Networking

# ¿Necesitas incentivar las ventas de tus **soluciones** y **servicios** dirigidos a empresas dentro del sector eCommerce?

Las **tendencias** en eCommerce nos muestran a un sector fuertemente dinámico y con gran capacidad para seguir creciendo y evolucionando. Analizar cada factor que influye en el desarrollo de dicho sector nos ayudará a entender cómo va a transformarse.

En **Business+ eCommerce** encontrarás la mejor solución para captar leads de calidad y llegar a tus clientes potenciales dentro del sector eCommerce.

**Podrás conectar con directivos a nivel nacional** y mostrar las ventajas específicas de tus soluciones y servicios eCommerce.

Eventos 2023

## Tour de eventos presenciales 2023

### 8 Eventos presenciales

- ▶ **Valencia:** 16 de febrero
- ▶ **Vigo:** 16 de marzo
- ▶ **Málaga:** 23 de marzo
- ▶ **Madrid:** 20 de abril
- ▶ **Zaragoza:** 9 de mayo
- ▶ **Barcelona:** 16 de mayo
- ▶ **Alicante:** 19 de octubre
- ▶ **Bilbao:** 26 de octubre

### Perfiles de asistencia:

Dirigido a Directores Generales, Directores Comerciales, Responsables e-Commerce, Responsables de Ventas y Canales, Directores IT, etc...



# Pograma de contenidos

Diseñado para que los representantes de tu compañía puedan **captar la atención de directivos de ecommerce**.

**Ofrecemos** un espacio ideado para convertirse en un punto de encuentro idóneo para el acompañamiento y asesoramiento de los directivos.

## ► Big Data, Personalización y Metaverso

La gestión de los datos de clientes: clave del futuro del eCommerce

» Metaverso: oportunidades para el eCommerce.

## ► Geolocalización

Diversificación del marketing online, la adaptación del mensaje y el anuncio a cada usuario

» Cómo conseguir ventas internacionales.

## ► Logística

La respuesta logística a los retos planteados por el ecommerce

» La importancia de la experiencia de compra.

## ► Experiencia cliente

Cómo ofrecer una mejor experiencia durante la navegación

» Experiencias físicas en tienda y el impacto en las decisiones de compra online..

## ► Ecommerce – IOT

La tecnología como oportunidad para la individualización de la propuesta de valor

## ► Seguridad y Evolución en los Pagos

Experiencia de pagos digitales

» Evolución en el sector de los pagos digitales y cómo afecta a la experiencia de compra.

## ► RRSS

El papel protagonista de las rrss en el ecommerce



# Premios eCommerce+

En 2023 **Business+** organiza **eCommerce Tour**. Un conjunto de eventos por 8 ciudades tocando los principales temas que afectan al mundo del comercio electrónico. En este tour se pretende abordar los contenidos y experiencias prácticas más novedosas para todas aquellas empresas que ya han empezado o que se están planteando desarrollar un modelo de *Direct to Consumer*.

En este tour conoceremos grandes éxitos de ecommerce, cómo empezaron y los consejos que ellos nos dan para mejorar el rendimiento de este canal tan importante para la mayoría de los negocios. Unas sesiones muy prácticas en las que se expondrán las respuestas que esperan los clientes digitales de las empresas en todos los puntos de contacto que tienen con ellos.

Aprovechando la creación de este tour hemos creado los **Premios eCommerce+**. Unos galardones que pretenden acercarse a los ecommerce de éxito de cada región en la que desarrollamos el tour de eventos.

Unos premios en los que conoceremos experiencias locales muy interesantes focalizadas en 4 categorías fundamentales:

- ▶ El ecommerce más exitoso y reconocido a nivel local.
- ▶ El ecommerce debutante más exitoso.
- ▶ El ecommerce más sostenible y solidario.
- ▶ El ecommerce con mayor proyección internacional.

Desde la organización de los **Premios eCommerce+** analizaremos cada una de estas categorías en las ciudades que recorre el **eCommerce Tour** de la mano de los partners y ponentes con el fin de hacer entrega de los premios en el evento que celebraremos en la ciudad.

Los premios que daremos a los ecommerce seleccionados en cada región serán:

- ▶ Una placa con el premio de su categoría.
- ▶ Participar como ponente en la mesa redonda "eCommerce de éxito"
- ▶ Fotos a los premiados y creación de contenidos específicos del premio para redes sociales
- ▶ Vídeo corporativo para el ecommerce debutante
- ▶ Nota de prensa y comunicación a medios locales anunciando las categorías, el tour y los premiados.



# Visibilidad

Realizamos diferentes acciones de marketing y comunicación, diseñadas para aumentar tu **visibilidad** y captación de leads mediante las siguientes contrapartidas en los eventos **Business+**.

- ▶ Tendrás presencia, difusión y formarás parte de las RRSS de #Business+
- ▶ Acciones de comunicación dirigidas específicamente al target del evento:
  - » Emailing a BBBD segmentada.
  - » Difusión en redes sociales en diferentes campañas.
  - » Creación MediaKit personalizado: banners, código de invitación, nota de prensa, calendario editorial rrss.
  - » Logotipo en la web del evento.
- ▶ A través de acuerdos con colaboradores, media partners y asociaciones e instituciones se realiza la difusión de las actividades, inserciones publicitarias en **medios on-line especializados** así como **entrevistas y artículos específicos**.
- ▶ Cartelería que incluye los logotipos de los patrocinadores.



El tour en cifras

## Números totales

27.235

Seguidores

3.255

Me gusta

32.451

Visitas a la página

1.531.685

Impresiones hashtag

Crea tu propio patrocinio

## Modelos de patrocinio

Modelos de patrocinio que **cubrirán todas tus necesidades** ofreciéndote las **siguientes contrapartidas** desde 3.800€ + IVA:



Visibilidad

# Reencuéntrate con tu audiencia



Ya confían en nosotros...



Más de 20 años en entornos b2b

# ¿Qué nos diferencia?

## Bases de datos

Nuestra propia bbdd, perfectamente **segmentada para entornos b2b**, con más de **90.000 directivos** pudiéndose segmentar por alcance geográfico, perfil directivo o tipología de empresa.

Además de producir los contenidos o diseñar acciones b2b **te ayudamos a su difusión**. Nuestro gran diferencial en el mercado.



## Red de expertos

Ofrecemos **soluciones de valor, con contenidos de expertos**.

Ponemos nuestra **red de expertos en b2b a tu servicio** para que aporten valor a tus contenidos.

**Más de 300 expertos** generando contenidos profesionales, para que los distintos perfiles directivos estén interesados.

**Business+**Eventos  
**eCommerce**

**¡No dudes en  
ponerte en contacto!**

**¡Reserva ya tu espacio!**

Para más **información, tarifas y contacto:**



**Cristina Herrero**

cristina.herrero@businessplus.es  
Tel. 669 835 980

---



**Puerto De Pablo**

puerto.depablo@businessplus.es  
Tel: 653 53 05 82

---

