

# eCommerce Lab

¡Participa en el Tour de eventos 2025!

Hemos creado el **entorno perfecto**  
para ofrecer tus servicios y soluciones  
ecommerce



20  
25

Un entorno perfecto para  
**presentar soluciones** y  
**servicios eCommerce**

Reactiva tu Networking

## ¿Necesitas incentivar las ventas de tus **soluciones** y **servicios** dirigidos a empresas dentro del sector eCommerce?

Las **tendencias** en eCommerce nos muestran a un sector fuertemente dinámico y con gran capacidad para seguir creciendo y evolucionando. Analizar cada factor que influye en el desarrollo de dicho sector nos ayudará a entender cómo va a transformarse.

En **Business+ eCommerce Lab** encontrarás la mejor solución para captar leads de calidad y llegar a tus clientes potenciales dentro del sector eCommerce.

**Podrás conectar con directivos a nivel nacional** y mostrar las ventajas específicas de tus soluciones y servicios eCommerce.

Eventos 2025

## Tour de eventos presenciales 2025

### 7 Eventos presenciales

- ▶ Sevilla: 25 de marzo, 2025
- ▶ Málaga: 29 de abril, 2025
- ▶ Madrid: 8 de mayo, 2025
- ▶ Valladolid: 27 de mayo, 2025
- ▶ Bilbao: 10 de junio, 2025
- ▶ Valencia: 18 de noviembre, 2025
- ▶ Zaragoza: 25 de noviembre, 2025

**Perfiles de asistencia:** Dirigido a Directores Generales, Directores Comerciales, Responsables e-Commerce, Responsables de Ventas y Canales, Directores IT, etc...



Tour eventos 2025

## Pograma de contenidos

Diseñado para que los representantes de tu compañía puedan **captar la atención de directivos de ecommerce**.

**Ofrecemos** un espacio ideado para convertirse en un punto de encuentro idóneo para el acompañamiento y asesoramiento de los directivos.

### ► Big Data, Personalización y Metaverso

La gestión de los datos de clientes: clave del futuro del eCommerce

» Metaverso: oportunidades para el eCommerce.

### ► Geolocalización

Diversificación del marketing online, la adaptación del mensaje y el anuncio a cada usuario

» Cómo conseguir ventas internacionales.

### ► Logística

La respuesta logística a los retos planteados por el ecommerce

» La importancia de la experiencia de compra.

### ► Experiencia cliente

Cómo ofrecer una mejor experiencia durante la navegación

» Experiencias físicas en tienda y el impacto en las decisiones de compra online..

### ► Ecommerce – IOT

La tecnología como oportunidad para la individualización de la propuesta de valor

### ► Seguridad y Evolución en los Pagos

Experiencia de pagos digitales

» Evolución en el sector de los pagos digitales y cómo afecta a la experiencia de compra.

### ► RRSS

El papel protagonista de las rrss en el ecommerce

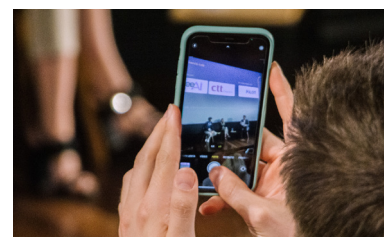




## Visibilidad

Realizamos diferentes acciones de marketing y comunicación, diseñadas para aumentar tu **visibilidad** y captación de leads mediante las siguientes contrapartidas en los eventos **Business+**.

- ▶ Tendrás presencia, difusión y formarás parte de las RRSS de #Business+
- ▶ Acciones de comunicación dirigidas específicamente al target del evento:
  - » Emailing a BBBD segmentada.
  - » Difusión en redes sociales en diferentes campañas.
  - » Creación MediaKit personalizado: banners, código de invitación, nota de prensa, calendario editorial rrss.
  - » Logotipo en la web del evento.
- ▶ A través de acuerdos con colaboradores, media partners y asociaciones e instituciones se realiza la difusión de las actividades, inserciones publicitarias en **medios on-line especializados** así como **entrevistas y artículos específicos**.
- ▶ Cartelería que incluye los logotipos de los patrocinadores.



El tour en cifras

## Números totales

28.94K

Seguidores

1.74M

Impresiones

21.72K

Interacciones

2.734

Publicaciones

Crea tu propio patrocinio

## Modelos de patrocinio

Modelos de patrocinio que **cubrirán todas tus necesidades** ofreciéndote las **siguientes contrapartidas**:



Visibilidad

## Reencuéntrate con tu audiencia



Ya confían en nosotros...



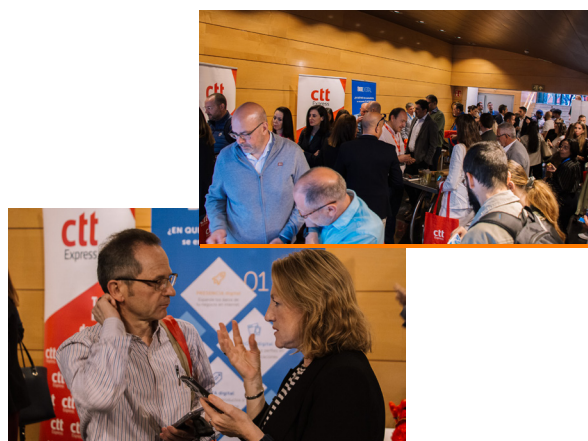
Más de 20 años en entornos b2b

# ¿Qué nos diferencia?

## Bases de datos

Nuestra propia bbdd, perfectamente **segmentada para entornos b2b**, con más de **90.000 directivos** pudiéndose segmentar por alcance geográfico, perfil directivo o tipología de empresa.

Además de producir los contenidos o diseñar acciones b2b **te ayudamos a su difusión**. Nuestro gran diferencial en el mercado.



## Red de expertos

Ofrecemos **soluciones de valor, con contenidos de expertos**.

Ponemos nuestra **red de expertos en b2b a tu servicio** para que aporten valor a tus contenidos.

**Más de 300 expertos** generando contenidos profesionales, para que los distintos perfiles directivos estén interesados.

**Business+**Eventos  
**eCommerce Lab**

**¡No dudes en  
ponerte en contacto!**

**¡Reserva ya tu espacio!**

Para más **información, tarifas y contacto:**



**Cristina López**

cristina.lopez@businessplus.es

Tel. 687 591 121

---



**Andrés Aguado**

andres.aguado@businessplus.es

Tel: 675 632 153

---

