Business+
Eventos

eCommerce Lab

¡Participa en el Tour de eventos 2025!

Hemos creado el **entorno perfecto**
para ofrecer tus servicios y soluciones
ecommerce

2025

Un entorno perfecto para
presentar soluciones y
servicios eCommerce

Business+ Eventos

eCommerce Lab

Reactiva tu Networking

¿Necesitas incentivar las ventas de tus **soluciones** y **servicios** dirigidos a empresas dentro del sector eCommerce?

Las **tendencias** en eCommerce nos muestran a un sector fuertemente dinámico y con gran capacidad para seguir creciendo y evolucionando. Analizar cada factor que influye en el desarrollo de dicho sector nos ayudará a entender cómo va a transformarse.

En **Business+ eCommerce Lab** encontrarás la mejor solución para captar leads de calidad y llegar a tus clientes potenciales dentro del sector eCommerce.

Podrás conectar con directivos a nivel nacional y mostrar las ventajas específicas de tus soluciones y servicios eCommerce.

Eventos 2025

Tour de eventos presenciales 2025

7 **Eventos presenciales**

- **Valencia: 18 de noviembre, 2025**
- **Zaragoza: 25 de noviembre, 2025**
- Sevilla: 25 de marzo, 2025 *(Celebrado)*
- Málaga: 29 de abril, 2025 *(Celebrado)*
- Madrid: 8 de mayo, 2025 *(Celebrado)*
- Valladolid: 27 de mayo, 2025 *(Celebrado)*
- Bilbao: 10 de junio, 2025 *(Celebrado)*

Perfiles de asistencia: Dirigido a Directores Generales, Directores Comerciales, Responsables e-Commerce, Responsables de Ventas y Canales, Directores IT, etc...

Business+Eventos

eCommerce Lab

Tour eventos 2025

Pograma de contenidos

Diseñado para que los representantes de tu compañía puedan **captar la atención de directivos de ecommerce**.

Ofrecemos un espacio ideado para convertirse en un punto de encuentro idóneo para el acompañamiento y asesoramiento de los directivos.

► Big Data, Personalización y Metaverso

La gestión de los datos de clientes: clave del futuro del eCommerce

» Metaverso: oportunidades para el eCommerce.

► Geolocalización

Diversificación del marketing online, la adaptación del mensaje y el anuncio a cada usuario

» Cómo conseguir ventas internacionales.

► Logística

La respuesta logística a los retos planteados por el ecommerce

» La importancia de la experiencia de compra.

► Experiencia cliente

Cómo ofrecer una mejor experiencia durante la navegación

» Experiencias físicas en tienda y el impacto en las decisiones de compra online..

► Ecommerce – IOT

La tecnología como oportunidad para la individualización de la propuesta de valor

► Seguridad y Evolución en los Pagos

Experiencia de pagos digitales

» Evolución en el sector de los pagos digitales y cómo afecta a la experiencia de compra.

► RRSS

El papel protagonista de las rrss en el ecommerce

Business+Eventos

eCommerce Lab

Marketing y Comunicación

Visibilidad

Realizamos diferentes acciones de marketing y comunicación, diseñadas para aumentar tu **visibilidad** y captación de leads mediante las siguientes contrapartidas en los eventos **Business+**.

- Tendrás presencia, difusión y formarás parte de las RRSS de #Business+
- Acciones de comunicación dirigidas específicamente al target del evento:
  - Emailing a BBBD segmentada.
  - Difusión en redes sociales en diferentes campañas.
  - Creación MediaKit personalizado: banners, código de invitación, nota de prensa, calendario editorial rrss.
  - Logotipo en la web del evento.
- A través de acuerdos con colaboradores, media partners y asociaciones e instituciones se realiza la difusión de las actividades, inserciones publicitarias en **medios on-line especializados** así como **entrevistas y artículos específicos.**
- Cartelería que incluye los logotipos de los patrocinadores.

El tour en cifras

Números totales

28.94K	1.74M	21.72K	2.734
Seguidores	Impresiones	Interacciones	Publicaciones

Business+Eventos

eCommerce Lab

Crea tu propio patrocinio

Modelos de patrocinio

Modelos de patrocinio que **cubrirán todas tus necesidades** ofreciéndote las **siguientes contrapartidas**:

Participación en el evento

- **Ponencia** directa.
- **Entrevista** a un directivo de tu compañía.
- Participación en **mesa redonda** en los eventos.

BBDD de inscritos y asistentes

- Captación de **nuevos leads** conforme a leyes de protección de datos.
- Perfilado de los datos para **mejorar tus acciones** posteriores de **marketing**.

Invitaciones al evento

- Posibilidad de distribuir **invitaciones gratuitas al evento**.

Imagen en campañas y el evento

- Presencia de **tu logotipo** en las campañas de captación de asistencia y web.
- **Presencia de Imagen** en la sala del evento físico.

Punto de Información

- **Punto de información** en el evento, donde incluir tu documentación (folletos, vídeos, Informes, etc...) y datos de contacto con comerciales de la compañía.

Business+Eventos

eCommerce Lab

Visibilidad

Reencuéntrate con tu audiencia

Ya confían en nosotros...

Crédito y Caución Atradius · NORTHGATE Renting Flexible · ctt Express · AVASK · cisco

iberCaja · DKV · Wolters Kluwer · AXA

IBERDROLA · Edenred · arsys · endesa · yooz Cloud P2P Automation. Easy. Powerful. Smart.

ZOHO · AITANA Tecnología | Innovación | Compromiso · BeeDIGITAL · AEGON · sage

Business+Eventos

eCommerce Lab

Más de 20 años en entornos b2b

¿Qué nos diferencia?

Bases de **datos**

Nuestra propia bbdd, perfectamente **segmentada para entornos b2b,** con más de **90.000 directivos** pudiéndose segmentar por alcance geográfico, perfil directivo o tipología de empresa.

Además de producir los contenidos o diseñar acciones b2b **te ayudamos a su difusión**. Nuestro gran diferencial en el mercado.

Red de **expertos**

Ofrecemos **soluciones de valor, con contenidos de expertos**.

Ponemos nuestra **red de expertos en b2b a tu servicio** para que aporten valor a tus contenidos.

Más de 300 expertos generando contenidos profesionales, para que los distintos perfiles directivos estén interesados.

Business+Eventos

eCommerce Lab

¡No dudes en ponerte en contacto!

¡Reserva ya tu espacio!

Para más **información**, **tarifas** y **contacto**:

Cristina López

cristina.lopez@businessplus.es

Tel. 687 591 121

Andrés Aguado

andres.aguado@businessplus.es

Tel: 675 632 153