ECOMMERCE LAB 2026

EVENTOS + NETWORKING

7 CIUDADES

TOUR PRESENCIALES

El tour donde las marcas del eCommerce conectan con quienes deciden

Empieza a captar Leads
Impulsa tus ventas. Genera leads reales. Conecta con directivos del ecosistema digital

DIFERENTES MODELOS DE PATROCNIO

RESERVA YA TU

PATROCINIO

Contecta con la
DECISIÓN DE COMPRA

Ecommerce Lab 2026: el tour de eventos presenciales diseñado para generar oportunidades reales de venta

eCommerce Lab 2026 es el tour de **eventos presenciales + networking** diseñado para generar oportunidades reales de venta.

Un espacio donde podrás **presentar tus soluciones** directamente a directores de eCommerce, responsables de marketing digital, innovación, producto, logística, pagos y tecnología.

Como patrocinador, tendrás la oportunidad de **posicionar tu marca** frente a un público altamente cualificado, **obtener leads reales** y reforzar tu visibilidad en **entornos B2B de máxima calidad**.

eCommerce Lab 2026 representa una oportunidad única para **impulsar tu estrategia comercial** y consolidar relaciones duraderas con las compañías que más importan.

Cada evento reúne a **perfiles con capacidad de decisión, necesidad de actualización y alto interés** en herramientas que impulsen la conversión, la eficiencia y la experiencia de cliente.

Por qué PATROCINAR

Rentabilidad, alcance y posicionamiento

Un entorno creado para ayudarte a vender más, conectar mejor y posicionarte como referente en el sector eCommerce.

> “Nuevo formato: conecta mejor, vende más”

Entre los beneficios destacan:

6 RAZONES PARA PATROCINAR

1. **Acceso directo a decisores con capacidad de compra:** Conecta con quienes realmente eligen e implementan soluciones como directores de ecommerce, marketing digital, tecnología, pagos, logística y CX.
2. **Visibilidad comercial en un entorno premium:** Tu marca presente en el evento, en la web, en la comunicación previa y posterior, y en las campañas digitales que nutren la captación del tour.
3. **Espacios de contenido para captar leads:** Disfruta de slots exclusivos de 20–30 minutos para presentar tus soluciones, casos reales o demos prácticas directamente al público objetivo.
4. **Networking orientado a oportunidades:** Cafés, zonas de interacción y momentos diseñados para conversar con profesionales que buscan proveedores, partners y nuevas soluciones.
5. **Presencia en un ecosistema en pleno crecimiento:** Asocia tu marca a las tendencias que están transformando el comercio digital: data, IA, automatización, logística inteligente, CX, pagos avanzados y más.
6. **Exhibición de producto y captación directa:** La posibilidad de mostrar tu software, herramientas o servicios en directo acelera la conversación comercial y aumenta la conversión de leads.

7 ciudades...

7 OPORTUNIDADES DE NEGOCIO

Tour 2026

eCommmerce Lab 2026 recorrerá las principales ciudades españolas, multiplicando las **oportunidades de conexión** entre marcas y directivos:

Sevilla, Málaga, Valladolid, Bilbao, Madrid, Valencia y Zaragoza forman parte del tour nacional eCommerce Lab 2026, llevando el evento a los principales polos empresariales y digitales del país.

Cada parada del tour reúne a **decenas de líderes empresariales** en sesiones formativas, ponencias inspiradoras y espacios de networking diseñados para la **interacción directa** entre empresas patrocinadoras y asistentes.

MÁS VISIBILIDAD. **MÁS** LEADS. **MÁS** NEGOCIO.

Programa de CONTENIDOS

Una agenda estratégica con los temas que hoy mueven el ecommerce

Los patrocinadores pueden vincularse a las temáticas que mejor encajen con sus soluciones.

- **Big Data, personalización y metaverso**
  La gestión inteligente de datos como motor del comercio digital.
- **Logística y experiencia de compra**
  Cómo responde la cadena logística a nuevas demandas y expectativas.
- **IoT aplicado al ecommerce**
  Tecnología para propuestas de valor hiperpersonalizadas.
- **Redes sociales**
  Su papel decisivo en el funnel digital y la conversión.
- **Geolocalización y marketing avanzado**
  Adaptación de mensajes y segmentación inteligente para mercados globales.
- **Customer Experience**
  Diseño de experiencias fluidas, omnicanales y memorables.
- **Pagos digitales y seguridad**
  La evolución de los métodos de pago y su impacto en la compra.
- **CRM y gestión de datos de cliente**
  El CRM como pilar central de la relación digital y la repetición de compra.

"Asocia tu marca al contenido que buscan tus futuros clientes"

Ya confían en NOSOTROS

Marcas líderes ya han confiado en nuestras ediciones anteriores, impulsando el evento y conectando con un público profesional de alto valor. Su presencia avala la calidad del foro y refuerza el impacto de cada nueva edición.

Crédito y Caución Atradius · NORTHGATE Renting Flexible · ctt Express · AVASK · cisco · iberCaja · DKV · AXA · Wolters Kluwer · IBERDROLA · Edenred · arsys · endesa · yooz · ZOHO · AITANA Tecnología | Innovación | Compromiso · BeeDIGITAL · AEGON · sage

A quién VAS A LLEGAR

Perfil Directivo

%100 Decisión de compra

Búsqueda de soluciones

El público que importa

Decisores con presupuesto y necesidad real: **directores de eCommerce, marketing digital, CX, logística, pagos y tecnología**. Perfiles que buscan proveedores, comparan soluciones y están preparados para contratar.

Un público que asiste buscando **soluciones, proveedores** y **alianzas estratégicas**.

Nuestra FUERZA DIFERENCIAL

Segmentación, experiencia y resultados reales

Foro Empresa no solo te acerca a tu público, **te conecta con él de forma inteligente**. Un espacio pensado para **facilitar relaciones duraderas**, potenciar tu visibilidad y generar un impacto real en tus acciones comerciales.

1 **Base de datos propia** con más de 60.000 directivos y empresas, perfectamente segmentada por cargo, sector y localización para entornos B2B.

2 **Más de 300 expertos** colaborando en la creación de contenidos y conferencias de alto nivel.

3 **20 años de experiencia** en la organización de eventos B2B que generan resultados reales para marcas y patrocinadores.

4 **Reputación consolidada** como foro de referencia para la dirección empresarial española por la calidad de los contenidos y la capacidad de conexión real.

Visibilidad
Y RETORNO

Tu marca, presente antes, durante y después del evento

Cada patrocinador cuenta con un plan integral de visibilidad que maximiza el retorno de su inversión:

1. Inclusión del logotipo en todas las **campañas de captación de asistentes** y web del evento.
2. Difusión en **redes sociales** (más de 1,7 millones de impresiones en 2025).
3. **Media Kit personalizado** con banners, códigos de invitación, notas de prensa y calendario editorial.
4. Presencia destacada en la **cartelería del evento** y en los soportes físicos del tour.
5. Acciones de comunicación en colaboración con **media partners, asociaciones e instituciones**.
6. Posibilidad de **entrevistas** en el mismo evento y **artículos** en medios especializados.

Datos
edición anterior

+28.9K
Seguidores

....

+1,74M
Impresiones

....

+21.7K
Interacciones

....

+2.7K
Publicaciones

En **2026**, **tu marca** puede ser parte de **estas cifras**

Modelos
DE PATROCNIO

Diseña tu estrategia de participación a medida

Diseñamos formatos flexibles para adaptarnos a las necesidades y objetivos de cada patrocinador.

Opciones disponibles:

Ponencia participación en mesa redonda

Comparte tu visión e inspira a otros líderes. Asocia tu marca al conocimiento y la confianza.

Entrevista a un directivo de tu compañía

Una entrevista exclusiva permite mostrar la visión estratégica y los valores de tu empresa.

Punto de información en la zona de networking

Punto de información o exposición con contacto directo con los directivos asistentes al evento.

Presencia visual durante toda la campaña

Presencia visual y logotipos en todos los soportes físicos y digitales.

Acceso a BBDD de inscritos

BBDD de inscritos y asistentes conforme a RGPD.

Invitaciones para tus clientes

Fidelización de clientes mediante invitaciones personalizadas.

Elige tus opciones preferidas y recuerda...

TU PARTICIPACIÓN NO TERMINA EN EL EVENTO: **EMPIEZA ALLÍ.**

Experiencia
Y TRAYECTORIA

Más de dos décadas conectando empresas con resultados reales

eCommerce Lab 2026 es una iniciativa de **Business+**, medio líder en comunicación y marketing B2B en España.

Nuestra trayectoria, red de expertos y herramientas de segmentación garantizan que cada patrocinio sea una **inversión rentable y medible**.

> No hablamos de impactos: hablamos de **resultados medibles**”

Da el paso,
ÚNETE AHORA

Forma parte de eCommerce Lab 2026

Reserva tu espacio y descubre cómo convertir cada evento en una **oportunidad de crecimiento** y **posicionamiento** para tu marca.

Conecta con decisores.
Genera leads.
Refuerza tu marca.

Contacto:

Andrés Aguado / andres.aguado@businessplus.es / Tel: 675 632 153
Miguel Ángel Robles / miguel.robles@businessplus.es / Tel: 690 640 686

¡NO DUDES EN PONERTE EN CONTACTO Y **RESERVA YA TU PATROCINIO**!

Business+

ECOMMERCE LAB

2026

Más información, tarifas y contacto:

Andrés Aguado
andres.aguado@businessplus.es
Tel: 675 632 153

Miguel Ángel Robles
miguel.robles@businessplus.es
Tel: 690 640 686

RESERVA YA TU
PATROCINIO